

Hamburg, den 27.09.2016

## PRESSEMITTEILUNG

### **Die Hans John Versicherungsmakler GmbH verbessert erneut Vermögensschaden-Haftpflichtversicherungskonzept mit der ERGO**

Im April 2015 führte der Hamburger Fachmakler für die Vermögensschaden-Haftpflichtversicherung gemeinsam mit der ERGO ein neues Deckungskonzept für Versicherungsvermittler und Finanzdienstleister ein. Dieses verzeichnet seitdem eine stetig steigende Anzahl an Versicherungsnehmern.

*„Um noch besser auf den Bedarf der Versicherungsnehmer eingehen zu können, der sich speziell aus dem Wandel des Berufsbildes des Vermittlers, aber auch aufgrund der Gesetzesänderungen und –vorhaben ergibt, haben wir zusammen mit der ERGO das Deckungskonzept sowohl hinsichtlich des Versicherungsumfangs als auch der Tarifierung erneuert“,* so Ass. jur. Christian Lübben, Prokurist der Hans John Versicherungsmakler GmbH. *„Der Schwerpunkt unserer gemeinsamen Konzeptarbeit liegt darin, eine möglichst weitgehende und der tatsächlichen Vermittlungspraxis angepasste Deckung zu bieten. Dass uns dies zudem zu einer vergleichsweise günstigen Prämie gelungen ist, wird nicht zuletzt die Vermittler erfreuen.“* so Lübben weiter.

Das Konzept ist – ausgehend von einer Pflichtversicherung nach § 34 d GewO – mit weiteren Deckungsbausteinen individuell erweiterbar. Selbstverständlich ist auch die Absicherung für Immobiliendarlehensvermittler bzw. Honorar-Immobiliardarlehensberater gemäß § 34 i GewO möglich.

Das Konzept berücksichtigt auch das Erschließen neuer Vertriebswege durch Versicherungsvermittler. So besteht Versicherungsschutz bereits in der Grunddeckung für die Tätigkeit als Generationenberater / Ruhestandsplaner ohne Zertifizierungsnachweis. Auch die Vermittlung von Patientenverfügungen und Vorsorgevollmachten sowie für Beratung im Bereich des betrieblichen Entgeltmanagements (Nettolohnoptimierung) ist im Deckungsumfang berücksichtigt.

Weitere zuschlagsfreie Besonderheiten des Konzepts sind u.a.

- Weite bAV Klausel für Vermittlung und Beratung nicht nur für versicherungsförmige Produkte
- Berufsbezogene Service- und Nebentätigkeiten, auch wenn die Grenze der unzulässigen Tätigkeit nicht wissentlich überschritten wurde

- Integrierte Eigenschaden- und AGG Deckung
- Versicherungsschutz bei Reputationsschäden
- Erbenklausel
- Kündigungsverzicht des Versicherers im Schadenfall
- Innovationsklausel

Bei Abschluss eines 3 Jahresvertrages erhalten Vermittler einen Wechselnachlass in Höhe von 20% auf die ersten beiden Versicherungsjahre.

#### Ansprechpartner zu dieser Meldung:



Ass. jur. Christian Lübben, Prokurist  
E-Mail: [C.Luebben@haftpflichtexperten.de](mailto:C.Luebben@haftpflichtexperten.de)

#### Über die Hans John Versicherungsmakler GmbH:

Die Hans John Versicherungsmakler GmbH aus Hamburg mit einem Kompetenzteam u. a. aus Volljuristen und Versicherungskaufleuten bietet einen Volls-service in der Vermögensschaden-Haftpflicht – inklusive umfassender Betreuung im Schadensfall. Die Hans John Versicherungsmakler GmbH ist seit Jahren einer der Marktführer in ihrem Segment.